

## Miesięcznik internetowy Grupy ZZM-KOPEX

## Kombajny XXI wieku

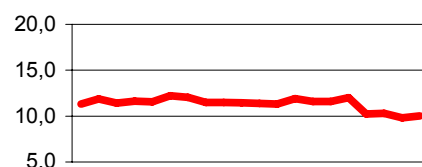
- *Takiego kombajnu jeszcze w Polsce nikt nie ma – powiedział Andrzej Meder, prezes Zarządu Zabrzeńskich Zakładów Mechanicznych, otwierając - zorganizowane 5 lutego bieżącego roku - sympozjum poświęcone nowej generacji maszyn i urządzeń górniczych grupy ZZM-KOPEX. - Kombajn ścianowy KSW-2000E powstał z myślą o rynkach zagranicznych, głównie chińskim i australijskim. W pewnych wersjach maszyna będzie nadawała się także do wykorzystania w polskich kopalniach, gdzie pokaże swoje walory.*

Salę kolumnową ZZM wypełniła licznie kadra inżynierska z kopalń Kompanii Węglowej: „Bolesław Śmiały”, „Piast”, „Ziemowit”, „Knurów”, „Sośnica-Makoszowy”, „Bobrek-Centrum”, „Rydułtowy-Anna”, „Chwałowice” i „Marcel”. Wśród gości był m. in. **Marek Uszko**, wiceprezes Zarządu KW. Oprócz kombajnu dużej mocy KSW-2000E, uczestnikom sympozjum zaprezentowano maszyny i urządzenia najnowszej generacji grupy ZZM-KOPEX, w tym zwłaszcza najwyższej klasy kombajn chodnikowy KTW 200 wabrzyńskiego „Wamagu”, znakomite obudowy ścianowe „Tagoru” oraz nowy sprzęt Kopex-Famago.

- *Jest mi szczególnie miło być z wami w tym miejscu, gdzie spędziłem wiele lat pracy zawodowej – witał gości Marian Kostempski, prezes Zarządu „Kopex-u”, który do 31 grudnia 2008 roku pełnił również funkcję prezesa Zarządu ZZM. - Po transakcji odwrotnego przejęcia „Kopex” stał się właścicielem ZZM. Jest jedną z nielicznych firm na świecie, która wykonuje pełny proces inwestycyjny w górnictwie, mając m. in. Kopex-Przedsiębiorstwo Budowy Szybów, własne biuro projektów górniczych oraz kompetencje w zakresie projektowania i budowy całych zakładów wydobywczych.*

*dokończenie na str. 2*

## Notowania akcji:



## Kurs z dnia:

05.01.09 – 11,30 zł

30.01.09 – 10,01 zł

## Z parkietu



- ❖ w dniu 28.01.2009 roku Zarząd KOPEX S.A. podjął uchwały w sprawie udzielenia prokury łącznej do działania w imieniu spółki łącznie z jednym członkiem Zarządu KOPEX S.A. Panu Markowi Mika i Panu Janowi Billik.

więcej na stronie: [www.kopex.com.pl](http://www.kopex.com.pl)

## Chiny, forwardy i dolary

Przesunie się termin realizacji kontraktu o wartości 85 mln dolarów na dostawę urządzeń wchodzących w skład systemu poprawiającego warunki pracy i bezpieczeństwa w kopalniach, jaki 14 czerwca 2008 roku „Kopex” podpisał, wspólnie z Famurem, z chińską firmą Shenhua Ningmei Coal Industry Group Co. Teraz trwają negocjacje, prowadzone z inicjatywy chińskiego kontrahenta, w sprawie uzgodnienia nowych parametrów technicznych zamówionych obudów ścianowych. Przedłużą się także forwardy - walutowe transakcje zabezpieczające chiński kontrakt. Skąd opóźnienia?

Ponieważ kontrakt realizowany jest w ramach kredytu rządowego na podstawie umowy między rządem Polski i Chin o współpracy finansowej, co jest formą pomocy dla Kraju Środka, wymagał zatwierdzenia przez OECD. Sprawa się jednak przeciągała. W efekcie akceptacja nastąpiła dopiero pod koniec 2008 roku. W międzyczasie strona chińska potrzebowała obudów, zdecydowała się więc na zakupienie ich na własnym rynku.

- *Byliśmy przygotowani do zrealizowania kontraktu zgodnie z przyjętymi terminami, czyli na przełomie 2008 i 2009 roku – mówi Krzysztof Jędrzejewski, wiceprezes Zarządu „Kopex-u”. - Jesienią ubiegłego roku ruszyła produkcja. Po uzyskaniu zgody OECD okazało się jednak, że kontrahent zmienił asortyment wyrobów - nie chciał zakontraktowanych obudów, ale inne obudowy, do innych ścian i innych kopalń.*

*dokończenie na str. 3*

## Sięgnęliśmy po Diamenty

Nie mieliśmy sobie równych w rankingu Diamentów „Forbesa” na przedsiębiorstwa najszybciej zwiększające swoją wartość w latach 2005-2007. Według redakcji prestiżowego miesięcznika, w notowaniach ogólnopolskich najlepszy okazał się „Kopex” spośród firm o przychodach powyżej 200 mln zł, natomiast Zabrzeńskie Zakłady Mechaniczne zajęły drugą lokatę na liście przedsiębiorstw mających przychody od 50 do 200 mln zł. Brylowaliśmy również w woj. śląskim. Nasze firmy: „Kopex” i ZZM zajęły dwa pierwsze miejsca w tych samych kategoriach.

W komentarzu do rankingu „Forbes” napisał m. in.: - *Lista Diamentów pokazuje tych, którzy najlepiej wykorzystali hossę do powiększenia majątku i zysków. Takich jak zwycięzca wśród największych firm, katowicki Kopex, jeden z najważniejszych na świecie producentów maszyn górniczych.*

## Kombajny XXI wieku

W ocenie M. Kostempskiego, rynek polski jest najważniejszy. Mając przychylność polskiego górnictwa ZM zdobył wieloletnie doświadczenia, dzięki czemu mógł powstać kombajn w najnowszej technologii. Prototyp KSW-2000E będzie testowany w kopalni „Ziemowit”. - *Proszę, abyście pokazywali go wszystkim, którzy przyjadą do was z zagranicy* – apelował M. Kostempski.

**Jerzy Keller**, zastępca dyrektora do spraw marketingu „Kopex-u”, prezentując dorobek firm należących do naszej grupy m. in. „Tagoru”, DOZUT-Tagoru, „Kopex-FAMAGO” i „Wamagu”, podkreślał, że ideą działań grupy jest dostawa kompleksów ścianowych. W przeszłości „Kopex” dostarczył kompleksy m. in. do Argentyny, Iranu i Rumunii. Teraz wszystko jest w jednym ręku: kombajny ma ZM, obudowy „Tagor”, przenośniki „Tagor” i australijska firma Inbye, aparaturę elektryczną Hansen, ZEG i Tiefenbach. Do tego dochodzi znakomita technologia DURACHROM-u, w jakiej wykonywane są stojaki hydrauliczne obudów.

Najstarszą firmą w grupie jest wrocławski „Wamag” - dostawca m. in. sprzętu do mechanicznej przeróbki węgla oraz urządzeń transportowych, w tym przenośników rurowych, których jest jedynym producentem w Polsce i jednym z nielicznych na świecie. Największym osiągnięciem „Wamagu” jest jednak kombajn chodnikowy KTW 200. Jego możliwości ilustrował film zrealizowanych podczas testu przeprowadzonego w 2008 roku, kiedy maszyna z łatwością kruszyła specjalny blok betonowy dużej twardości. Kombajn jest po próbach, w najbliższych tygodniach będzie pracował pod ziemią.

- 390 KW mocy silnika, maksymalny przekrój wyrobiska - 35,5 metra kwadratowego, wewnętrzny przenośnik zgrzeblowy, wysoka skuteczność urabiania – wyliczał zalety maszyny **Bogdan Bielecki**, zastępca dyrektora do spraw marketingu „Wamagu”. - *Bez fałszywej skromności mogę powiedzieć, że jest to kombajn na miarę XXI wieku.*

W światowej czołówce plasuje się również Kopex-Famago, producent sprzętu dla górnictwa odkrywkowego. Jak powiedział **Jacek Wiecheć**, główny specjalista do spraw konstrukcji i rozwoju „Kopex-FAMAGO”, firma pokusiła się w 2008 roku o opracowanie projektów dwóch maszyn: zwałowarki przeznaczonej na place składowe węgla kamiennego i ładowarki - realizowanej wspólnie z „Wamagiem” - dla KGHM „Polska Miedź”.

## KSW-2000E w „Ziemowicie”

Jak poinformowano podczas sympozjum, KSW-2000E przejdzie testy w kopalni „Ziemowit”, z którą ZM łączy wieloletnia i owocna współpraca. Będzie to zatem pierwszy kombajn dużej mocy ZM zainstalowany w polskim, a zarazem światowym, górnictwie. Jego moc wyniesie 2 razy po 585 kW w ramionach, co oznacza najslabszą wersję silnika, jaką można zastosować. Dziś bowiem KWK „Ziemowit”, ani żadna inna polska kopalnia, nie jest bowiem w stanie zasilić maszyny z silnikami o mocy 750, czy 950 KW. Ciągniki posuwu będą miały 2 razy po 120 kW, hydraulika 45 kW, natomiast kruszarka 110 kW.

Tak przygotowany KSW-2000E – wyposażony m. in. w zaawansowany system diagnostyki, układ pozycjonowania w ścianie oraz tzw. skraw wzorcowy umożliwiający jego automatyczne odwzorowanie - znajdzie się w ścianie 905 KWK „Ziemowit”, gdzie będzie współpracował z obudową ścianową FAZOS-22/45-POz oraz przenośnikiem zgrzeblowym „Ryfamy” z podziałką 1750 mm. Ścianę planuje się uruchomić w kwietniu br. Kombajn będzie pracował w „Ziemowicie” przez rok.

- *Pracę KSW-2000E jesteśmy w stanie wizualizować w ZM, mając wszelkie dane, łącznie ze zdalną parametryzacją* – mówi M. Kostka, konstruktor automatyk ZM. - *Nasz system umożliwia dwukierunkową transmisję danych poprzez sieć Ethernetu, co pozwala nam na pobieranie danych i przesyłanie do kombajnu.*

Po zaprezentowaniu kompleksowej oferty naszej grupy, uczestnikom sympozjum zaprezentowano następnie szczegóły na temat zdolności produkcyjnych ZM i unikalnych możliwości kombajnu KSW-2000E.

- *W ostatnich latach ZM przekształcił się całkowicie w firmę o światowym poziomie* – podkreślał A. Meder. - *Rocznie produkujemy ponad 40 kombajnów ścianowych. Świadczymy 24-godzinne usługi serwisowe, wykonujemy remonty maszyn i urządzeń. Nasze kombajny są unikalne nie tylko w skali krajowej. Mają bardzo wysoką wydajność, niezawodność i bezpieczeństwo.*

Wtórował mu **Janusz Rupik**, dyrektor do spraw rozwoju ZM: - *Takiej mocy, jaką ma nowa generacja kombajnów ścianowych, nie wykorzystywano w żadnych tego typu maszynach w Polsce. Teraz projektujemy kolejny kombajn – KSW-2500E, który będzie mógł pracować w ścianach o wysokości urabiania nawet do 7 metrów.*

Świat wyszukanych technologii przybliżył **Marek Kostka**, konstruktor automatyk ZM, który przedstawił systemy zasilania, sterowania i diagnostyki zastosowane w kombajnie KSW-2000E. Co ciekawe, z sali sympozjum nawiązano „na żywo” łączność z kombajnem znajdującym się w hali montażowej ZM, umożliwiając zdalną wizualizację wszystkiego, co działo się w danym momencie z włączoną maszyną.

Uczestnicy sympozjum wzięli następnie udział w pokazie KSW-2000E. Obejrzeliby również hale i urządzenia produkcyjne ZM, w tym maszynę do pomiaru dużych korpusów i kół zębatych. Usytuowano ją w klimatyzowanym pomieszczeniu, na tzw. fundamencie pływającym, by ograniczyć wpływ drgań zewnętrznych. Tego typu urządzenia do kontroli jakości, które badają przedmioty o wadze do 20 ton i wymiarach: 5 m długości, 3 m szerokości i 2 m wysokości z dokładnością mikronową, nie ma żadna inna polska firma produkująca kombajny górnicze.



dokończenie ze str. 1

## Chiny, forwardy i dolary

Rozmowy trwają. Ich część techniczna jest finalizowana. Chińczycy wskazali kopalnie, które będą wyposażone w polskie obudowy. Po sfinalizowaniu rozmów, strona polska przystąpi do zaprojektowania sprzętu i ponownego uzgodnienia pozostałych warunków handlowych, czyli cen i terminów realizacji. Chińczycy cały czas podtrzymują, że wartość kontraktu się nie zmieni i wyniesie 85 mln USD. Według planów, dostawy mają być zrealizowane na przełomie 2009 i 2010 roku.

- W związku z tymi zawirowaniami powstały dwa problemy – wyjaśnia K. Jędrzejewski. – Pierwszy polegał na tym, że część produkcji była w toku. Niektóre elementy obudów były więc gotowe. Sprawę już rozwiązaliśmy – większość tych elementów użyliśmy do produkcji obudów na polski rynek, a dostosowanie ich do wymogów polskich odbiorców wiązało się z minimalnymi kosztami. Nie ponieśliśmy więc żadnych strat.

Problemem pozostają natomiast zabezpieczenia wpływów walutowych. Kłopotu nie będzie, kiedy wpłynie waluta. A wiemy, że wpłynie później. Założyliśmy więc, że rolujemy forwardy. Kiedy rozliczymy je walutą, jaką dostaniemy z realizacji kontraktu, to nie powstanie z tego tytułu żadna strata. Forwardy nadal będziemy stosować, bo jest to właściwa polityka w sferze kontraktów walutowych.

## Kalendarz raportów

„Kopex” poinformował o terminach przekazywania raportów okresowych w 2009 roku. Spółka zobowiązała się jednocześnie do stałego publikowania skonsolidowanych raportów kwartalnych. I tak – raport roczny za 2008 r. ukaże się 1 czerwca br., skonsolidowany raport roczny za 2008 r. – 30 czerwca br., raport za I półrocze – 30 września br., skonsolidowany raport za I półrocze – 30 października br. Terminy przekazywania skonsolidowanych raportów kwartalnych są następujące: 2 marca za IV kwartał 2008 r., 15 maja za I kwartał br., 17 sierpnia za II kwartał br. i 16 listopada za III kwartał br.

## Szlak rynkowych podbojów

Dziewięć wielkich międzynarodowych imprez wystawienniczych wypełnia tegoroczny kalendarz targowy „Kopex-u”. Udział w międzynarodowych targach górnictwa rozpoczniemy w Nowosybirsku (Rosja), a zakończymy w Pekinie. Pokażemy się na największych górniczych rynkach świata, tam, gdzie rysują się szanse na zrealizowanie kontraktów dużej wartości. Zaprezentujemy kompleksową ofertę dla przemysłu wydobywczego, w tym zwłaszcza sprzęt wykorzystujący najnowsze światowe technologie: kombajn ścianowy ZM dużych mocy KSW-2000E, obudowy ścianowe „Tagoru” oraz kombajn chodnikowy „Wamagu” KTW 200.

Na początek będą dwie imprezy w Rosji. 10. Międzynarodowe Targi Górnictwa w Nowosybirsku o nazwie SIBMINING 2009 potrwać od 21 do 24 kwietnia br. Po nich zaprasza Nowokuźnieck, gdzie od 2 do 5 czerwca uczestniczyć będziemy w 16. Międzynarodowych Targach Górniczych UGOL ROSSII & MINING 2009. Również w czerwcu (od 16 do 18 tego miesiąca) odbędzie się Międzynarodowa Konferencja i Targi Górnicze LONGWALL USA 2009 w Pittsburghu w USA, zaś od 22 do 26 tego miesiąca trwać będą w Karagandzie (Kazachstan) Międzynarodowe Targi Górnicze MINTEK 2009.

Najważniejszą imprezą wystawienniczą będą Międzynarodowe Targi Górnictwa KATOWICE 2009, które zaplanowano od 1 do 4 września br. Tradycyjnie nasza grupa będzie miała jedno z największych stoisk, na którym zaprezentuje m. in. najnowszy sprzęt górniczy. Z wstępnych informacji wynika, że do Katowic zjedzie światowa czołówka producentów sprzętu górniczego.

W imprezy targowe obfitować będzie październik. W tym samym czasie – od 14 do 17 tego miesiąca - odbędą się w Dżakarcie (Indonezja) Międzynarodowe Targi Górnicze MINING INDONESIA 2009 oraz w Acapulco w Meksyku 28. Międzynarodowe Targi Górnicze Convencion Internacionał de Minera 2009. Również równolegle, co nie jest korzystnym rozwiązaniem dla wystawców, zorganizowane zostaną pod koniec października Międzynarodowe Targi Górnicze MINING & ENERGY SOUTH AUSTRALIA 2009 w Adelajdzie oraz 13. Międzynarodowe Targi Górnicze CHINA COAL & MINING EXPO 2009 w Pekinie.

## Nasze kontrakty

W styczniu spółki naszej grupy podpisały umowy handlowe, w tym m.in.:

- 05.01. – KOPEX-FAMAGO – umowa z PGE KWB Bełchatów na wykonanie i dostawę ogni – 1.999 tys. PLN
- 06.01. – TAGOR – umowa z KHW S.A. KWK „Wieczorek” na dostawę obudowy ścianowej – 48.350 tys. PLN
- 07.01. – ZM – umowa z Karimpex Strojirny (Czechy) na sprzedaż kombajnu ścianowego – 1.150 tys. EUR
- 07.01. – TAGOR – umowa z KW S.A. KWK „Bolesław Śmiały” na dostawę obudowy ścianowej – 40.255 tys. PLN
- 09.01. – ZM – umowa z KW S.A. KWK „Knurów” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 4.483 tys. PLN
- 13.01. – ZM – umowa z KW S.A. KWK „Szczygłowice” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 2.639 tys. PLN
- 20.01. – ZM – umowa z KW S.A. KWK „Bielszowice” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 2.667 tys. PLN
- 21.01. – ZM – umowa z KHW S.A. KWK „Wieczorek” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 3.172 tys. PLN
- 27.01. – konsorcjum TAGOR i KOPEX – umowa z KW S.A. KWK „Piast” na dostawę przenośników ścianowego i podścianowego – 1.728 tys. PLN

## Uzbroją szyb „Bogdanki”

Po zakończeniu pogłębiania szybu dla Lubelskiego Węgla „Bogdanka”, w styczniu br. konsorcjum firm złożone z Przedsiębiorstwa Robót Specjalistycznych „Wschód” (lider) i Kopex-Przedsiębiorstwa Budowy Szybów rozpoczęło kolejne zlecenie dla tego samego inwestora. Teraz roboty, które ruszyły 15 stycznia br., związane są z kompleksowym uzbrojeniem szybu „Bogdanki”. Roczna umowa opiewa na kwotę blisko 17 mln zł.

Nasza firma podjęła się opracowania dokumentacji projektowej zbrojenia i dokumentacji technologicznej. Odpowiada także za produkcję konstrukcji zbrojenia, którą zlecono podwykonawcy. Wraz z ekipami PRS „Wschód” zajmie się również wykonaniem robót w szybie.

## Wstrzymany buy back

9 lutego br. „Kopex” wstrzymał program skupu własnych akcji w celu dalszej ich sprzedaży. Władze spółki informują, że powodem takiej decyzji jest wątpliwość związana z interpretacją przepisów, według których dalszy skup akcji może spowodować powstanie obowiązku ogłoszenia wezwania na wszystkie pozostałe walory przez Krzysztofa Jędrzejewskiego, większościowego akcjonariusza „Kopex-u”. **Sprawę wyjaśnić ma Komisja Nadzoru Finansowego.**

Po objęciu spadku po zmarłym bracie Leszku Jędrzejewskim (postanowienie o stwierdzeniu nabycia spadku Sąd Rejonowy w Warszawie wydał 6 lutego br.), K. Jędrzejewski posiada – wspólnie z matką **Anną Jędrzejewską** - 65,58 proc. akcji „Kopex-u”. Od 15 grudnia 2008 roku, kiedy ruszył program buy back, do 5 lutego br. „Kopex” kupił łącznie 276 tys. 500 akcji własnych po średniej cenie 10,75 zł za jeden walor. Akcje te stanowią 0,409 proc. kapitału zakładowego naszej spółki.

## Leon IV do rewizji

Leon IV to szyb kopalni „Rydułtowy-Anna”, w którym zainstalowany będzie pomost rewizyjny przeznaczony do rewizji martwych odcinków lin wyrównawczych. Urządzenie wykona Kopex-Przedsiębiorstwo Budowy Szybów w Bytomiu, które umowę w tej sprawie podpisało 13 stycznia br. z Kompanią Węglową. To jeden z wielu kontraktów zawartych w styczniu br. przez firmy naszej grupy.

Tradycyjnie sporo roboty ma ZZM. Nasza firma wydzierżawi na 641 dni kombajn ścianowy kopalni „Knurów”. Umowa z KW ma wartość 4 mln 484 tys. zł. Dwa kombajny (z napędem hydraulicznym) trafiają do kopalni „Szczygłowice” – jeden na 82 dni za 376 tys. zł, drugi na 382 dni za 2 mln 640 tys. zł. Kolejne maszyny pracować będą przez 456 dni w KWK „Bielszowice”, co kosztować będzie KW 2 mln 668 tys. zł oraz przez 441 dni w KWK „Wieczorek”, za co Katowicki Holding Węglowy zapłaci 3 mln 173 tys. zł. Umowy z Kompanią Węglową podpisał także „Tagor” i „Wamag”. Tamogórska spółka zajmie się dostawą kompletnego przenośnika zgrzeblowego ścianowego i podścianowego do kopalni „Piast” (Centrum Wydobywcze „Wschód”), natomiast wałbrzyska firma wyprodukuje jednopokładowy przesiewacz klasyfikacji wstępnej dla kopalni „Jankowice”. W ostatnich 12 miesiącach (do 28 stycznia br.) firmy naszej grupy podpisały umowy z KW o łącznej wartości 215 mln 949 tys. zł.

## „Hydrapres” wyszedł z grupy

29 stycznia br. Krzysztof Jędrzejewski, główny akcjonariusz „Kopex-u”, kupił od „Tagoru” 8 mln 673 tys. 600 akcji spółki „Hydrapres” w Solcu Kujawskim, płacąc za nie 10 mln 408 tys. 320 zł. Walory te stanowią ponad 33 proc. kapitału zakładowego firmy. - „Hydrapres” kupiony został przez grupę w związku z planami mojego nieżyjącego brata – Leszka Jędrzejewskiego rozpoczęcia działalności nie związanej bezpośrednio z grupą ZZM-KOPEX – mówi K. Jędrzejewski. - Teraz „Tagor” i „Kopex” nie mają wizji kontynuowania tego przedsięwzięcia, więc ja te aktywa wycofałem z grupy.

## Andrzej Meder szefem ZZM

Od początku bieżącego roku funkcję prezesa Zarządu Zabrzeńskich Zakładów Mechanicznych pełni Andrzej Meder, który zastąpił na tym stanowisku dotychczasowego szefa zabrzeńskiej firmy – Mariana Kostempskiego.

A. Meder ma 58 lat, jest absolwentem Politechniki Śląskiej, doktorem nauk technicznych. Pracę zawodową rozpoczął w 1974 roku. Był m. in. głównym inżynierem energomaszynowym KWK „Zabrze-Bielszowice”, dyrektorem Zespołu Energomechanicznego Rudzkiej Spółki Węglowej oraz – w latach 1998-2008 – dyrektorem Centrum Mechanizacji Górnictwa KOMAG w Gliwicach.

## Klienci zza miedzy

„Kopex-FAMAGO” otrzymuje sporo zleceń od niemieckich klientów. Do FAM Magdeburg dostarczone będą konstrukcje stalowe za kwotę 312 tys. euro. Z kolei dla przedsiębiorstwa Andritz Hydro wykonana zostanie obudowa turbiny oraz rura ssąca. Wartość zamówienia sięga 455 tys. euro. Podczas pobytu naszej delegacji w firmie Voith Siemens Niemcy omówiono możliwości współpracy obu przedsiębiorstw.

Również w styczniu br. nasza spółka gościła przedstawicieli firmy Siemens AG, która poszukuje wykonawcy maszyn i urządzeń. Wizytę złożyła również delegacja szwedzkiej firmy E.ON-ES.

## Miliardowe inwestycje

Polskie górnictwo zamierza wydać w tym roku na inwestycje kwotę 1,2 mld zł. Największe plany ma Jastrzębska Spółka Węglowa, która ogłosi przetarg na budowę szybu w polu Bzie-Dębina-2 Zachód. Roboty ruszyć mają w tym roku. Potrwać 4 lata. Cała rozbudowa „Zofiówki”, która jest największą inwestycją w polskim górnictwie od 20 lat, kosztować będzie do 2020 roku blisko 3 mld zł.

Również w tym roku Katowicki Holding Węglowy rozpocznie budowę pierwszego w Polsce tzw. frontu rezerwowego, co kosztować ma około 500 mln zł. Roboty przy udostępnianiu nowych pokładów prowadzone będą w kopalni „Staszic” i „Murcki”. Każdy z tych projektów to wydatek około 100 mln zł. Plany rozbudowy pola Stefanów 2 zamierza zrealizować „Bogdanka”, wydając na ten cel około 150 mln zł. W projektach inwestycyjnych „Bogdanki” uczestniczy Kopex-PBSz, o czym piszemy na str. 3.

Więcej – [www.zzmkopex.com.pl/](http://www.zzmkopex.com.pl/) centrum wiadomości

ART OF MINING

- Miesięcznik Internetowy Grupy ZZM-KOPEX

Wydawca: Grupa ZZM-KOPEX

KOPEX S.A.

ul. Grabowa 1, 40-172 Katowice

tel. +48 /32/ 604 70 00, fax. +48 /32/ 604 71 00

e-mail: kopex@kopex.com.pl

ZZM S.A.

ul. 3 Maja 89, 41-800 Zabrze

tel. +48 /32/ 271 32 31, fax. +48 /32/ 271 87 50

e-mail: kontakt@zzm.com.pl