

Miesięcznik internetowy Grupy ZZM-KOPEX

Bilans szans i zagrożeń

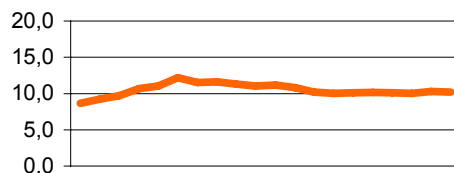
- W ubiegłym roku realizowaliśmy nadal strategię opartą na trzech najważniejszych elementach: rozwoju nowych produktów i nowych rynków zbytu oraz poszerzaniu kompleksowego charakteru naszej oferty – mówi Krzysztof Jędrzejewski, wiceprezes Zarządu „Kopex-u”, pytany o podsumowanie 2008 roku. W sytuacji głębokiego kryzysu na rynkach finansowych rodzi się pytanie o perspektywy 2009 roku. Co bieżący rok przyniesie naszej grupie kapitałowej, polskiej i światowej branży maszyn, urządzeń i usług górniczych, górnictwu i energetyce zawodowej?

- Zeszły rok nie zamknie się, niestety, takim wynikiem ekonomicznym, jakiego oczekiwaliśmy – ocenia K. Jędrzejewski, od grudnia 2008 roku główny akcjonariusz „Kopex-u”. - Związane jest to w dużej mierze z pierwszym półroczem, kiedy zabrakło dużych kontraktów eksportowych. Oprócz tego proces konsolidowania całej grupy oraz restrukturyzacji poszczególnych spółek okazał się dość pracochłonny i długotrwały i nie przynosi takich efektów, jakie osiągnął parę lat temu „Tagor”, kiedy w ciągu roku zaczął generować wysokie zyski.

Wśród największych osiągnięć mogę wymienić dwie rzeczy: w sferze zdobywania rynków - podpisanie kontraktu w Australii i wejście na australijski rynek, natomiast w sferze nowych produktów – wyprodukowanie kombajnu ścianowego i chodnikowego oraz obudowy ścianowej dużej wysokości dla kopalni w Australii. Tym rynkowym nowościami, pokazanym po raz pierwszy na światowej wystawie MINING EXPO 2008 w Sosnowcu, towarzyszy ogromne zainteresowanie inwestorów z całego górniczego świata.

dokończenie na str.2

Notowania akcji:



Kurs z dnia:

01.12.08 – 8,65 zł

31.12.08 – 10,20 zł

Z parkietu



- ❖ W dniu 12 grudnia Zarząd KOPEX S.A. działając w oparciu o uchwałę NWZA postanowił o przyjęciu „Programu nabycia (odkupu) akcji własnych KOPEX S.A.”

więcej w numerze i na stronie: www.kopex.com.pl

Umowy „Tagoru” z polskim górnictwem

Dwa kontrakty dużej wartości podpisała w grudniu 2008 roku z polskim górnictwem, należąca do naszej grupy, Fabryka Maszyn i Urządzeń „Tagor”. Tarnogórska firma dostarczy zmechanizowane obudowy ścianowe, wyposażone w doskonałej klasy stojaki hydrauliczne pokryte antykorozyjną powłoką durachromową. Ich odbiorcą jest Katowicki Holding Węglowy oraz Kompania Węglowa.

Umowa z KHW o wartości 48 mln 350 tys. zł przewiduje wyposażenie kopalni „Wieczorek” w 155 sekcji obudowy ścianowej, która pracować będzie w dwóch systemach: zawałowym, a następnie podsadzkiowym. Czas realizacji dostaw wynosi 90 dni od daty zawarcia kontraktu. Wygrywając przetarg „Kopex” pokonał największych polskich konkurentów: katowicki Famur i gorlicki „Glinik”.

Drugi kontrakt na sumę 40 mln 256 tys. zł „Tagor”, jako lider, realizować będzie w konsorcjum z fabryką „FAZOS”, należąca do grupy Famuru. 166 sekcji obudowy ścianowej trafi do kopalni „Bolesław Śmiały”, która wchodzi w skład Centrum Wydobywczego Wschód. Umowa będzie wykonana do 30 kwietnia br. „Tagor” wyprodukuje sprzęt, natomiast „FAZOS” wykona jeden z elementów konstrukcyjnych obudowy i część hydrauliki siłowej.

dokończenie na str.2

Damian Jędrzejewski w RN „Kopex-u”

Damian Jędrzejewski, ojciec Krzysztofa Jędrzejewskiego, głównego akcjonariusza naszej spółki, został członkiem Rady Nadzorczej „Kopex-u”. Taką decyzję podjęło NWZA obradujące w Katowicach w siedzibie spółki 30 grudnia ubiegłego roku. Damian Jędrzejewski zajął w RN miejsce syna – Leszka, zmarłego w listopadzie 2008 roku.

D. Jędrzejewski (71 lat) ma wyższe wykształcenie, jest absolwentem Wydziału Inżynierii Sanitarnej i Wodnej Politechniki Warszawskiej. W latach 1964-1968 był pracownikiem Miejskiego Przedsiębiorstwa Instalacji Domowych oraz Miejskiego Biura Projektów w Warszawie, natomiast w latach 1968-1971 piastował funkcję dyrektora do spraw technicznych w Spółdzielni Budowy Domów Jednorodzinnych w Warszawie. Od 1971 roku prowadzi Zakład Instalacji Sanitarnych, przekształcony w 1992 roku w spółkę „Pro-Instal”. Od 2006 roku jest prezesem Zarządu spółki PBP „Puławy-Development” w Poznaniu oraz prezesem Zarządu firmy „Ekoland” w Warszawie. Od 2004 roku zasiada w RN ZZM S.A., pełniąc funkcję przewodniczącego.

dokończenie ze str. 1

Bilans szans i zagrożeń

Zdaniem K. Jędrzejewskiego, w ubiegłym roku zabrakło naszej grupie kontraktu z Indonezją na realizację projektu inwestycyjnego Wahana. Kontrakt zawiesił inwestor indonezyjski, mimo, że projekt ma od początku wszystkie znamiona rentowności, opłacalności i zasadności.

W ocenie K. Jędrzejewskiego, mimo kryzysu na rynkach finansowych, niektóre kraje stawiające na rozwój górnictwa m. in. Chiny, Australia, Indie i RPA wykazują znaczną stabilizację. I tam należy upatrywać szans na dobrą współpracę z przemysłem wydobywczym. Duże problemy przeżywa natomiast górnictwo węglowe w Rosji, gdzie zawieszono realizację wielu projektów inwestycyjnych.

Najważniejszy dla „Kopex-u” pozostanie nadal rynek krajowy, tym bardziej, że polskie górnictwo zamierza realizować duże inwestycje. Takie plany ma m. in. Kompania Węglowa i Jastrzębska Spółka Węglowa. Nasza grupa zamierza m. in. wystartować w przetargu na budowę szybu Bzie-Dębina-2 Zachód dla kopalni „Zofiówka”, która należy do Jastrzębskiej Spółki Węglowej. Inwestycja ma wielomilionową wartość. Będzie też coś ekstra.

Chodzi o zbudowanie bezzałogowego kompleksu ścianowego, nad czym trwają prace od ponad 2 lat. To obszerny i skomplikowany temat. Bezzałogowe systemy pracują w górnictwie Australii i jak się okazuje największym wyzwaniem było opracowanie sposobu przekazywania na bieżąco sygnału z dołu, z kompleksu, na powierzchnię. Takie zadanie rozwiązują teraz nasi konstruktorzy. Nie mniej ważną rzeczą będzie opracowanie metody tzw. pozycjonowania sprzętu w ścianie oraz zorganizowanie sterowania kompleksem jako całością w konkretnych sytuacjach. Jak okazuje, przy tego rodzaju konstrukcjach wykorzystywane są rozwiązania z techniki wojskowej najwyższej klasy m. in. z zakresu balistyki. Nowy system opracowuje cała nasza grupa. Być może będzie on gotowy pod koniec tego roku. W Polsce zapotrzebowanie na bezzałogowe ściany jest, niestety, małe.

- I półrocze mamy w miarę wypełnione kontrakcją – dodaje K. Jędrzejewski. - Na III kwartał planowane są też kolejne umowy. Jeśli kryzys finansowy będzie się pogłębiał, szereg firm może mieć problemy, a wówczas mogą pojawić się okazje do zakupu całych przedsiębiorstw albo sprzętu z firm likwidowanych, z czego będziemy chcieli skorzystać. Oznacza to, że nadal zamierzamy powiększać naszą grupę kapitałową.

dokończenie ze str. 1

Umowy „Tagoru” z polskim górnictwem

Obecnie tamogórska spółka realizuje także duży kontrakt na rynku polskim podpisany w październiku 2008 roku z Kompanią Węglową. Obejmuje on dostawę obudowy ścianowej dla kopalni „Bielszowice”, należącej do Centrum Wydobywczego Północ. Wartość sprzętu sięga kwoty 34 mln 600 tys. zł. W grudniu 2008 roku „Tagor” dostarczył również Kompanii Węglowej części zamienne do obudów ścianowych (do Centrum Wydobywczego Północ, ZG „Piekary) oraz stojaki ciernie dla kopalń: „Pokój” i „Chwałowice”.

- *Polskie górnictwo jest dla nas rynkiem podstawowym, na którym nam bardzo zależy* – mówi **Krzysztof Jędrzejewski**, wiceprezes Zarządu „Kopex-u”. – *Umowy „Tagoru” są dobrym prognozą na ten rok. Ich podpisanie pozwala nam utrzymać dynamikę pozyskiwania kontraktów.*

Obudowy „Tagoru” z doskonałymi stojakami hydraulicznymi, jakich nie posiada żadna inna firma na świecie, od kilku lat robią furorę na największych rynkach górniczych świata. Pracują z powodzeniem m. in. w kopalniach w Chinach i Rosji, gdzie uzyskiwane są rekordowe wydobywania węgla.

Strategiczne spojrzenie

1 stycznia 2009 roku weszły zmiany w strukturze zarządzania „Kopex-u”. Są one wynikiem przyjęcia przez wiceprezesa naszej spółki, Krzysztofa Jędrzejewskiego, nowych obowiązków służbowych.

- *Po śmierci brata jestem na etapie przejmowania wszystkich aktywów i biznesów, które on prowadził* – wyjaśnia K. Jędrzejewski. - *Rozszerzył się więc znacznie zakres decyzji w różnych obszarach mojej aktywności zawodowej. Równocześnie władze spółki postanowiły, że pozostają w zarządzie „Kopex-u”. Nie będą mi jednak podlegać, jak dotychczas, niektóre działy spółki, czyli księgowość, finanse, centralne zaopatrzenie i controlling. Przejmie je prezes „Kopex-u”. Zajmuję się głównie sprawami strategicznego rozwoju naszej grupy. Będę też miał nadal w zakresie swoich obowiązków współpracę z rynkiem inwestycyjnym, czyli funduszami inwestycyjnymi i giełdą oraz bankami i instytucjami finansowymi.*

Napisali o nas

W pierwszej dziesiątce

Świąteczne wydanie „Parkietu” (nr 298 z 24-28 grudnia 2008 roku) przyniosło ranking najbardziej wpływowych inwestorów na polskiej giełdzie. Gazeta plasuje na dziesiątej pozycji Krzysztofa Jędrzejewskiego, głównego akcjonariusza naszej spółki oraz akcjonariusza „Rafametu” i „Ponaru Wadowice” z majątkiem (całej rodziny Jędrzejewskich) wycenionym na 507 mln zł. Dziennik pisze w komentarzu:

„Bessa na światowych parkietach nie oszczędziła również grupy Kopex. Po udanym ubiegłym roku, kiedy walory firmy były hołubione zarówno przez drobnych, jak i instytucjonalnych inwestorów, w tym roku ich kurs spadł o około 80 proc. Niekorzystna była zwłaszcza druga połowa 2008 r. W listopadzie zmarł Leszek Jędrzejewski, twórca i największy akcjonariusz producenta maszyn i urządzeń dla kopalń.

Krzysztof Jędrzejewski, młodszy z braci, nie zamierza opuszczać pokładu. Kopex pozostaje priorytetową inwestycją. Na łamach „Parkietu” niedawno zapowiadał rychłe zakończenie procesu restrukturyzacji grupy. To ma pomóc w dalszej poprawie wyników finansowych i trwałym przekroczeniu „magicznej” bariery 100 mln zł zysku netto rocznie”.

Pozycję lidera rankingu utrzymał **Leszek Czarniecki** (Getin Holding, LC Copr.), kontrolujący aktywa o wartości 3,69 mld zł. Drugie miejsce zajęli: **Jan Wejchert**, **Mariusz Walter** i **Bruno Valsangiacomo** (TVN) z majątkiem obliczanym na 2,87 mld zł, natomiast trzecie – **Zygmunt Solorz-Żak** (Cyfrowy Polsat, Bioton, ATM Grupa i PTE Polsat) posiadający akcje o wartości 2,42 mld zł.

Pełne ręce roboty

Koniec ubiegłego roku sypnął licznymi umowami krajowymi na dostawę sprzętu górniczego. 17 grudnia Zabrzańskie Zakłady Mechaniczne zawarły trzy kontrakty z Kompanią Węglową, które przewidują wydzierżawienie na 501 dni kombajnu ścianowego (wraz z obsługą serwisową) kopalni „Bielszowice” za kwotę 2 mln 910 tys. zł, wydzierżawienie kombajnu ścianowego kopalni „Piaś” na 90 dni za sumę 380 tys. zł oraz dostawę części zamiennych i wykonanie usług remontowych i serwisowych w kopalni „Chwałowice”. Kilka dni później ZM dorzucił umowę na sprzedaż części zamiennych i usług serwisowych dla kopalni „Halemba-Wirek”.

Nie zasypał gruszek w popiele „Wamag”. Wałbrzyska firma dostarczyła przesiewacz wibracyjny wraz z układem napędowym do kopalni „Pokój”. Przesiewacze zamówione zostały także dla kopalni: „Brzeszcze-Silesia” i „Marcel”. Z kolei w KWK „Knurów” wykonany został przez „Wamag” (w konsorcjum z PEMUG w Katowicach) remont stropów i słupków w rejonie wzbogacalnika zawieszynowego.

Również w grudniu umowę z KW podpisał Kopex – Przedsiębiorstwo Budowy Szybów na prace remontowe w Centrum Wydobywczym Wschód.

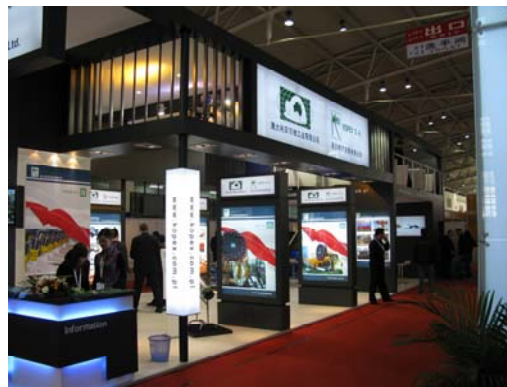
Nasze kontrakty

W grudniu spółki naszej grupy podpisały umowy handlowe, w tym m.in.:

- 17.12. – ZM – umowa z KW S.A. KWK „Bielszowice” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 2.910 tys. PLN
- 17.12. – ZM – umowa z KHW S.A. KWK „Staszic” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 5.997 tys. PLN
- 22.12. – ZM – umowa z JSW S.A. KWK „Budryk” na dzierżawę kombajnu ścianowego – 1.575 tys. PLN

Górnicy Pekin

2008 China Coal Expo 2008
2008中国国际煤炭发展展览会



Dużym zainteresowaniem inwestorów cieszyło się nasze stoisko podczas ubiegłorocznej wystawy China Coal Expo 2008

Rynki

Świat potrzebuje coraz więcej energii

Kryzys na rynkach finansowych wstrząsnął gospodarką wielu krajów świata, wśród których znalazły się również tuzy globalnego biznesu m. in. USA, Niemcy, Rosja i Wielka Brytania. Czy oznacza to zastój inwestycyjny w światowym przemyśle wydobywczym i energetyce zawodowej? Gdzie w takiej sytuacji dostawcy maszyn, urządzeń i usług górniczych mają szukać konfitur?

- Jesteśmy w branży energetycznej, której kryzys finansowy boleśnie nie dotknie – uważa Krzysztof Jędrzejewski, wiceprezes Zarządu „Kopex-u” - Dzisiaj odczuwamy zahamowanie inwestycji na niektórych rynkach, co spowodował szok wywołany kryzysem. Pojawiło się to szczególnie w Rosji, gdzie zachwiana została płynność finansowa. Wiele rosyjskich firm zawiesiło swoje plany inwestycyjne, przyglądając się temu, co będzie dalej. Przy tej skali kryzysu reakcje są różne, łącznie z pytaniem, do jakiego pułapu spadną ceny węgla.

Jednak świat co roku potrzebuje coraz więcej energii. Pokazuje to przykład Republiki Południowej Afryki, którą dopadł ogromny kryzys energetyczny. By wyjść z impasu, powstały plany budowy nowych zakładów wydobywczych oraz uruchomienia zamkniętych kopalni i elektrowni. Według szacunków, RPA (organizator najbliższych mistrzostw świata w piłce nożnej) musi zainwestować w energetykę w ciągu dekady ponad 50 mld euro. Obecnie wydobywanie węgla w tym kraju wynosi ponad 200 mln ton rocznie, z czego większość idzie właśnie na zaspokojenie potrzeb energetycznych kraju.

- Ponieważ najwięcej energii wytwarza się z węgla, stąd jego wydobywanie, pomimo kryzysu, będzie na świecie utrzymane – konkluduje K. Jędrzejewski. - Utrzyma się zatem zapotrzebowanie na sprzęt górniczy. Problem jest jednak z węglem koksującym, potrzebnym do produkcji stali. Jego odbiorcą jest głównie hutnictwo, które najmocniej odczuwa skutki kryzysu, dlatego może nastąpić spadek zapotrzebowania na tego rodzaju surowiec.

Plany zwiększenia wydobywania węgla sygnalizuje kilka krajów świata, w tym m. in. najwięksi producenci: Chiny i Australia. Chińczycy, którzy wydobywają rocznie około 2,5 mld ton, chcą nawet podwoić produkcję do 2025 roku. Według prognoz, wydobywanie w Australii, która produkuje rocznie ponad 400 mln ton, rosnąć będzie w latach 2009-2012 o kilka procent rocznie. Wielki program rozwoju górnictwa zgłaszają Indie, gdzie zakłada się zwiększenie wydobywania w ciągu 5 lat z obecnych 330 mln ton do około 600 mln ton rocznie. W przemyśle wydobywczy chce także inwestować Argentyna, Meksyk, Wietnam, USA, Chile, Wenezuela i Brazylia.

Już w tym roku powinniśmy się przekonać, które z tych planów nabiorą realnych kształtów.

Barbórki i jubileusze

Od mszy świętej w intencji górników i pracowników KOPEX – Przedsiębiorstwa Budowy Szybów rozpoczęły się 3 grudnia 2008 roku uroczystości barbórkowe w naszej bytomskiej firmie. Załoga spółki uczestniczyła następnie w akademii zorganizowanej w Ośrodku Szkoleniowo-Rekreacyjnym „Silesiana” w Kokotku. W trakcie spotkania jubilatów i wyróżniającym się pracownikom przedsiębiorstwa wręczone zostały odznaki „Zasłużony dla górnictwa”, szpady górnicze oraz pamiątkowe zegarki. Nadane zostały także stopnie górnicze: górnika III stopnia oraz inżyniera górniczego III stopnia.



„KOPEX” świętował tradycyjną Barbórkę w pięknej sali Akademii Muzycznej w Katowicach

Również na barbórkowej uroczystości spotkali się w restauracji „Magdalenka” w Boguszowie-Gorcach 6 grudnia ubr. pracownicy wałbrzyskiego „Wamagu”, obchodzący w 2008 roku jubileusz 25-lecia pracy zawodowej. Jubilatów uhonorowano pamiątkowymi zegarkami i dyplomami okolicznościowymi.

Nagrody jubileuszowe otrzymało także dwóch pracowników świętujących w ubiegłym roku 30-lecie pracy zawodowej.

Mniejsze wydobycie, większy przychód

Według Ministerstwa Gospodarki, w ciągu 11 miesięcy 2008 roku wydobycie węgla kamiennego wyniosło 77,1 mln ton, co oznacza spadek o blisko 4,3 mln ton w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Wzrost średniej ceny węgla o 34,1 proc. sprawił jednak, że przychody branży zwiększyły się o 4 mld 364,2 mln zł. Dochód ukształtował się na poziomie 862,6 mln zł.

Jak wynika z analiz, wydobycie węgla energetycznego spadło o 4,1 proc, natomiast węgla koksowego o 11,6 proc. Na koniec listopada na zwalach leżało 1,27 mln ton zapasów. O 3,29 mln ton zmniejszyła się sprzedaż węgla, przy czym spadek eksportu wyniósł aż blisko 32 proc.

Więcej – www.zmkopec.com.pl/ centrum wiadomości

Łaskawość ministerstwa

„(...) Jak wiadomo, jeżeli chodzi o łaskawość Ministerstwa Finansów, nie udało nam się uzyskać wsparcia budżetowego – tak **Waldemar Pawlak**, wicepremier i minister gospodarki, odpowiada na pytanie „Trybuny Górnictwa” o przyczyny braku w budżecie państwa nakładów na inwestycje początkowe w górnictwie. – Może w przyszłym roku będzie to możliwe. W tej sytuacji bardzo ważne jest wykorzystanie tradycyjnych rozwiązań. Można sięgnąć po kredyty, ale także obligacje zamieniane na akcje, bądź rozliczane w dostawach towaru. To będzie szczególnie istotne dla odbiorców. Dopuszczalne są różne rozwiązania. Ważne jest, żeby uniknąć toksycznych instrumentów i rozwiązań.”

Więcej – www.zmkopec.com.pl/ centrum wiadomości

Kupujemy własne akcje

Od 15 grudnia 2008 roku do 15 stycznia br. nasza spółka nabyła łącznie 72 tys. 770 akcji własnych w celu dalszej ich sprzedaży. Jeden walor kupowaliśmy średnio po 10,96 zł, korzystając z pośrednictwa domu maklerskiego ING Securities w Warszawie. Akcje te stanowią 0,107 proc. kapitału zakładowego „Kopex-u”.

Przypomnijmy, że decyzją NWZA „Kopex-u”, akcje własne, w liczbie nie większej niż 2 mln sztuk, kupowane będą do 11 grudnia 2013 roku po cenie nie niższej niż 2 zł za jeden papier i nie wyższej niż 18 zł. Łączna wartość nominalna nabytych akcji nie może przekroczyć 20 proc. kapitału zakładowego spółki. W celu umożliwienia skupu akcji utworzony został kapitał rezerwowy w wysokości 20 mln zł.

Zarząd „Kopex-u” będzie mógł zakończyć program buy back przez 11 grudnia 2013 roku, również wówczas, gdy nie będzie wykorzystany w całości kapitał rezerwowy. Będzie mógł też zrezygnować z kupowania akcji. Po opracowaniu szczegółowych zasad, spółka zaoferuje również część akcji swoim pracownikom.

„Silesia” znów do wzięcia

Kompania Węglowa ponownie wystawia na sprzedaż kopalnię „Silesia”, której zasoby liczą około 500 mln ton węgla. Żeby rozpocząć ich wydobycie należałoby zainwestować około 1,5 mld zł. Kopalnia przynosi jednak straty, a KW nie ma tak dużych pieniędzy, stąd decyzje o sprzedaży. Wśród potencjalnych nabywców był CEZ, New World Resources i szkocka firma Gibson Group, która – jako jedyna - zgłosiła się do pierwszego przetargu. Szkocki inwestor nie spełnił jednak warunków, mimo, że oferował za „Silesię” 250 mln zł, czyli 2-krotnie więcej niż chciała KW. Ostatecznie przetarg unieważniono. Kto teraz stanie w konkurencji o rękę „Silesii”?

Więcej – www.zmkopec.com.pl/ centrum wiadomości

ART OF MINING

- Miesięcznik Internetowy Grupy ZM-KOPEX

Wydawca: Grupa ZM-KOPEX

KOPEX S.A.
ul. Grabowa 1, 40-172 Katowice
tel. +48 /32/ 604 70 00, fax. +48 /32/ 604 71 00
e-mail: kopex@kopex.com.pl

ZM S.A.
ul. 3 Maja 89, 41-800 Zabrze
tel. +48 /32/ 271 32 31, fax. +48 /32/ 271 87 50
e-mail: kontakt@zm.com.pl