

Miesięcznik internetowy Grupy ZYM-KOPEX

Podbój za wielkim murem

Ambasador Chińskiej Republiki Ludowej w Polsce – Yuan Guisen, nie może nachwalić się Polski, Polaków i ... „Kopex-u”. – Dla Chin największymi partnerami gospodarczymi w Polsce są KGHM i „Kopex” – mówi w wywiadzie dla „Business Kontakt International”. – Cieszę się z tego, że polskie firmy, jak na przykład „Kopex”, poświęcają teraz o wiele więcej wysiłków na nawiązanie bliższych kontaktów z Chinami i że udało im się wygrać przetargi na rynku chińskim.

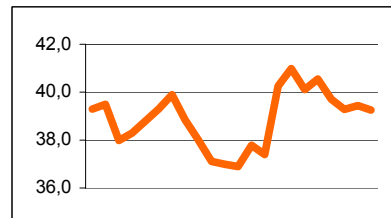
To miłość z wzajemnością. Jak się okazuje, Chiny są największym partnerem handlowym Polski w Azji. W 2005 roku obroty handlowe między obu krajami sięgały sumy około 6 mld dolarów, przy czym import kilkakrotnie przewyższał eksport. W ubiegłym roku Polska zwiększyła eksport, do czego przyczyniły się także kontrakty podpisane przez „Kopex”.

Świat walczy o wpływy w chińskiej gospodarce, w tym także w potężnym chińskim górnictwie, które ma największe wydobycie węgla na świecie, obliczane na ponad 1,5 mld ton rocznie. Chiński rząd planuje dalsze zwiększenie produkcji węgla, nawet do blisko 4 mld ton w 2020 roku. Wiedzą o tym wszyscy najwięksi producenci sprzętu górniczego na świecie.

Na Chiny ciepło zerkają Niemcy. Według raportu Sekcji Maszyn Górniczych w Związku Niemieckich Producentów Maszyn i Urządzeń (VDMA) we Frankfurcie nad Menem na temat eksportu niemieckiego sprzętu górniczego w 2006 roku, Chiny przejęły po Rosji pozycję numer jeden na liście importerów niemieckich maszyn górniczych. Eksport do Kraju Środka zwiększył się z 210 mln euro w 2005 roku do 250 mln euro w roku następnym.

dokończenie na str.2

Notowania akcji:



Kurs z dnia:

01.03.07 – 39,30 zł

30.03.07 – 39,25 zł



❖ w dniu 8 marca 2007 roku Emitent otrzymał informację o umowie podpisanej pomiędzy PBSz (Wykonawca) a Katowickim Holdingiem Węglowym KWK "Murcki" (Zamawiający) na wykonanie drażenia pochylni i chodników. Wartość umowy wynosi 7.549 tys. PLN (netto).

więcej na stronie: www.kopex.com.pl

Pod rękę z NATO

Niewykluczone, że „Kopex” będzie miał okazję do skorzystania z uprawnień, jakie daje natowski certyfikat jakości. Spółka jako jedyna w Polsce i jedna z niewielu firm na świecie potrafi zrealizować wszystkie podziemne obiekty, w tym zwłaszcza kopalnie węgla, specjalistyczne komory, tunele i chodniki. Jeśli więc będzie potrzeba, może podjąć się budowy podziemnych komór związanych z tarczą antyrakietową.

„Kopex” zawsze stawiał na jakość. Funkcjonujący w firmie System Zarządzania Jakością - oparty na wymaganiach standardów ISO 9001:2000 i ISO 9001:2001, Wewnętrznego Systemu Kontroli (WSK) oraz AQAP 2110 NATO – umożliwi skuteczną zarządzanie, kierowanie i nadzorowanie spółką. Wśród certyfikatów cenny jest zwłaszcza ten natowski - AQAP 2110:2003

dokończenie na str.2

Święta to radosny czas wiosennego nastroju i rodzinnego ciepła, którym dzielimy się ze wszystkimi. Niech przyniosą same szczęśliwe chwile, kojącą radość i pokój, a dobra nowina, jaką niesie Wielkanoc, niech obdarzy nas i naszych najbliższych pomyslnością, zdrowiem, szczęściem i pogodą ducha.



*Prezes Zarządu ZYM S.A. Marian Kostempski
Prezes Zarządu „Kopex” S.A. Tadeusz Soroka*

„Kopex” 50 PLUS

Jak informuje Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, według dokonanej nowej kwalifikacji akcji emitentów giełdowych do odpowiednich segmentów rynku regulowanego, „Kopex” zaliczony został do segmentu 50 PLUS, zajmując 85 miejsce na liście kwalifikacyjnej, z kapitalizacją na poziomie 194,2 mln Euro. Do segmentu 50 PLUS zakwalifikowano łącznie akcje 106 spółek giełdowych.

dokończenie na str.2

dokończenie ze str. 1

Podbój za wielkim murem

Coraz mniejszy dystans dzieli Polskę, a precyzyjnie rzecz biorąc grupę ZM-KOPEX, która jako jedyna spośród polskich firm eksportuje sprzęt górniczy do Chin, do wyniku niemieckich dostawców. Mamy dwa kontrakty na łączną kwotę 107 mln dolarów, które będą zrealizowane w tym roku. Są perspektywy na zwiększenie obrotów. Jeszcze przed rokiem do Kraju Środka dostawy nie były wielkie, obejmowały stojaki hydrauliczne „Tagoru” i przesiewacze wibracyjne „Wamagu”.

„Kopex” wygrywając przetargi, w tym na dostawę ponad 400-metrowej zmechanizowanej obudowy ścianowej „Tagoru” dla China Shenhua Energy Company Ltd w Pekinie (największej kompanii węglowej Chin), „wbił” się w samo serce chińskiego górnictwa. Nie było to łatwe, bo do rywalizacji stanęli najwięksi światowi konkurenci - „Joy-Machinery” i DBT.

Zaskoczeni sukcesem „Kopex-u” byli zwłaszcza szefowie amerykańsko-brytyjskiego koncernu, którzy wszem i wobec głoszą, że chcą być światowym liderem na 15-procentowym rynku zaawansowanych systemów technologicznych w górnictwie. Nasza grupa – jak zapowiada wiceprezes Zarządu „Kopex-u” **Marek Mika** – chce udowodnić, że też potrafi znaleźć się w tych 15 procentach.

Chińskie górnictwo, tak jak cała gospodarka Kraju Środka, stoi otworem przed dostawcami sprzętu. Z najnowocześniejszych technologii korzystają m. in. kopalnie w Mongolii Wewnętrznej i Shanxi. Niektóre wydobywają nawet 12 mln ton węgla rocznie. I to z jednej ściany! Według M. Miki, taki rezultat - obok górnictwa Australii, USA i RPA – osiągają najlepsi z najlepszych.

Grupa ZM-KOPEX już gra na takim poziomie. Niebawem przecież do Chin dotrą obudowy ścianowe „Tagoru”. Niewykluczone, że będą kolejne dostawy. Nad kombajnem ścianowym, którego sumaryczna moc będzie przekraczała 2 tys. kilowatów, pracuje ZM. Mając takie maszyny można podbijać kolejne segmenty chińskiego rynku. W perspektywie są dostawy kompleksów ścianowy wyprodukowanych w całości przez grupę ZM-KOPEX.

Według ambasadora Y. Guisena, na chińskim rynku nie ma żadnego ograniczenia dla wyrobów z Polski. Rzecz sprowadza się do tego, że w Chinach ciągle brakuje informacji o dobrej jakości polskich wyrobów. Potrzebna jest lepsza i skuteczniejsza promocja polskich towarów i technologii. Przez lata popularnością cieszył się tam nasz sprzęt górniczy. Teraz grupa ZM-KOPEX wraca do tamtych dobrych tradycji.

Napisali o nas

Nowe otwarcie

„Kopex”: nowe otwarcie w Chinach i Rosji” – to tytuł artykułu w „Rzeczpospolitej” (z 6 marca 2007 r.) poświęconego planom rozwoju spółki i grupy ZM-KOPEX. Gazeta cytuje prezesa Zarządu „Kopex-u” **Tadeusza Sorokę**: - W ostatnim czasie weszliśmy do Rosji i Chin, które są najbardziej obiecującymi rynkami eksportowymi w perspektywie najbliższych lat”. Píše dalej, że wartość umów podpisanych z chińskimi partnerami sięga kwoty 110 mln dolarów, zaś chiński rynek maszyn górniczych szacuje się na około 1,5 mld dolarów rocznie.

„Puls Biznesu” w artykule „Grupa Kopeksu eksploduje” (nr 46 z 6 marca 2007 r.) zwraca uwagę, że zarządy „Kopex-u” i ZM mają bardzo ambitne plany na ten rok. Powołując się na słowa szefa „Kopex-u” dziennik donosi, że grupa zamierza osiągnąć w tym roku około 1,5 mld zł przychodów. Myśli także o przejściach zarówno w kraju, jak i za granicą, a rozmowy prowadzone są z kilkunastoma firmami. „Program akwizycji idzie w dwóch kierunkach – czytamy w „PB”. Po pierwsze – Kopex i ZM chcą zbudować za granicą sieć serwisową dla realizowanych tam zleceń. Po drugie – grupie przydałyby się firmy uzupełniające jej ofertę produktową.

dokończenie ze str. 1

Pod rękę z NATO

Spółka uzyskała go w maju zeszłego roku, a wydany został przez Zakład Systemów Jakości i Zarządzania MON w imieniu Polskiej Instytucji Narodowej w NATO do spraw Zapewnienia Jakości (Wojskowego Centrum Normalizacji, Jakości i Kodyfikacji). Jego ważność upłynie 29 maja 2010 roku.

Potwierdzeniem działań odzwierciedlających zachowanie najwyższych sztańdarów jakości są dwa kolejne certyfikaty nadane w listopadzie 2006 roku w zakresie handlu zagranicznego i krajowego surowcami, energią, paliwami, towarami przemysłowymi i konsumpcyjnymi, świadczenia usług projektowania oraz realizacji inwestycji przemysłowych i publicznych, obrotu towarami, technologiami i usługami o znaczeniu strategicznym dla bezpieczeństwa państwa.

Pierwszy z nich - TUV NORD CERT dla systemu zarządzania według wymagań norm EN ISO 9001:2000 z datą ważności do 14 grudnia 2009 roku, wydany został przez TUV NORD CERT GmbH w Essen, natomiast drugi - TUV NORD Polska spełniający wymagania normy PN-EN ISO 9001:2001, wydany został przez TUV NORD Polska Sp. z o.o. w Katowicach, z terminem ważności do 30 listopada 2009 roku.

System jakości pozwala spółce na efektywną współpracę z inwestorami przemysłowymi oraz racjonalne i ekonomicznie uzasadnione wykorzystanie potencjału finansowego firmy. Władze spółki deklarują, że system ten będzie nadal rozszerzany w kierunku zbudowania rozwiązania docelowego – Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością.

dokończenie ze str. 1

„Kopex” 50 PLUS

Dodajmy również, że wyodrębnione zostały jeszcze dwa inne segmenty: segment 250 PLUS, do którego należą akcje 70 polskich spółek giełdowych o największej kapitalizacji oraz segment 5 PLUS grupujący 117 emitentów. Nowa segmentacja wprowadza przejrzysty system kwalifikacji oparty na jedynym kryterium jakim jest wartość kapitalizacji spółki, liczona jako średnia arytmetyczna kapitalizacji z trzech ostatnich miesięcy.

Nasza technika

Jazda kombajnem

Rynkowym przebojem ZZM - krajowego lidera na rynku ścianowych kombajnów górniczych i czołowego producenta tego typu sprzętu na świecie – jest najnowszej generacji kombajn z napędem elektrycznym KSW-880E/3,3 kV. To doskonała maszyna, porównywalna pod względem parametrów technicznych ze sprzętem największych światowych producentów: „Joy-Machinery”, Eickhoffa i DBT.

Kombajn ma bardzo dużą moc, ogromne możliwości wydobywcze i jest zdolny do dwukierunkowego urabiania węgla w bardzo niskich ścianach. Ważąc 52 tony osiąga prędkość roboczą ponad 10 metrów na minutę urobionej ściany węglowej, przy jeździe manewrowej zalicza ponad 23 metry na minutę. Wydobywa (co udokumentowano w „Zofiówce”) 8,5 tys. ton węgla na dobę. Może pracować w ścianach przy nachyleniu podłużnym nawet do 35 stopni oraz nachyleniu poprzecznym do 20 stopni.

Bezstopniowa regulacja wysokości urabiania pozwala na wybieranie węgla z pokładów pofałdowanych o zróżnicowanej miąższości. Specjalnie zaprojektowane koło napędowe o zmiennej geometrii umożliwia dostosowanie wysokości prześwitu między spągami a kombajnem. Napęd posuwu zapewniają dwie jednostki, z których każda napędzana jest trójfazowym asynchronicznym silnikiem o mocy 60 kW. KSW-880E wyposażony jest w system diagnostyki komputerowej oraz sterowania. Sterowanie odbywa się zdalnie drogą radiową lub bezpośrednio przez obsługę – dwóch operatorów.

Kombajn jest tak „cwany”, że sam potrafi określić swoje położenia w ścianie. Mając specjalny system nadawania wysyła na powierzchnię informacje o stanie swoich urządzeń i parametrach pracy. Podaje komunikaty o ewentualnych awariach. Jest też wyposażony w karty pamięci, rodzaj „czarnych skrzynek”, jakie instaluje się w samolotach.

Pierwszy KSW-880E pracuje od kwietnia 2006 roku w kopalni „Zofiówka”, wchodząc w skład kompleksu ścianowego złożonego z obudowy zmechanizowanej „Tagoru” (TAGOR 14/34-POz i TAGOR 14/34-POz/S) o doskonałej klasie podporności oraz ścianowego przenośnika zgrzeblowego DBT Polska.

Patentów moc

Imponująco wygląda lista patentów i znaków towarowych, jakie posiadają spółki grupy ZZM-KOPEX. Łącznie są na niej 102 patenty, 20 praw do wzorów użytkowych i 14 praw do znaków towarowych. Rekordzistą jest „DOZUT-Tagor”, który posiada na swoim koncie 40 patentów.

Jak informuje prezes Zarządu „DOZUT-Tagoru” Henryk Wencel, w firmie tej opracowano od 1983 roku łącznie ponad 120 wynalazków, z czego około 20 jest teraz w produkcji. Najśłynniejszym jest technologia wytwarzania ekologicznych powłok durachromowych do hydrauliki siłowej i sterowniczej.

W najbliższym czasie spółka zamierza przekazać do produkcji kilkanaście kolejnych rozwiązań. Otrzyma je „Tagor” i ZZM. Chodzi głównie o nowe konstrukcje tłoków i dławic oraz zespoły hydrauliczne kombajnów. Za tymi propozycjami kryją się określone oszczędności materiałowe i finansowe oraz możliwość ograniczenia do minimum przerw technologicznych w pracy maszyn i urządzeń.

Rewolucję w produkcji stojaków hydraulicznych ma przynieść rozwiązanie, nad którym trwają teraz intensywne prace. Pozwoli ono obniżyć koszty wytwarzania stojaków aż o około 30 procent. Według H. Wencla, będzie to technologiczny szlagier, przebijający możliwości rodzimej konkurencji.

„Tagor” pobije rekord

Tarnogórska fabryka w ciągu trzech lat zwiększył przychody aż 10-krotnie. Będzie to bez wątpienia rekord ustanowiony przez tą firmę.

- W ciągu 2 lat w zakupiony w 2004 roku „Tagor” zainwestowaliśmy około 50 mln zł - informuje dyrektor do spraw finansowych i inwestycji ZZM Krzysztof Jędrzejewski. - Efekt modernizacji fabryki jest taki, że jej przychody z 33 mln zł w 2004 roku wzrosły do ponad 100 mln zł w 2005 roku, by w ubiegłym roku osiągnąć poziom ponad 130 mln zł. Na ten rok natomiast zaplanowaliśmy przychody przekraczające kwotę 350 mln zł.

Apetyt na indyjski węgiel

Po Chinach tygrysem gospodarczym Azji stają się Indie. Gospodarka tego kraju rozkręca się coraz bardziej, przyciągając kapitał z całego świata. Inwestowaniem nad Gangesem zainteresowane są największe potęgi, w tym m. in. USA i państwa Unii Europejskiej. Sporo mówi się o rozwoju indyjskiego górnictwa i energetyki, gdzie dobre miejsce na współpracę mogłyby znaleźć także polskie firmy z branży maszyn i urządzeń górniczych, w tym grupa ZZM-KOPEX.

Apetyt na indyjski węgiel mają nasi zachodni sąsiedzi. Jak ujawnia raport Sekcji Maszyn Górniczych w Związku Niemieckich Producentów Maszyn i Urządzeń (VDMA) we Frankfurcie nad Menem, wartość importu niemieckiego sprzętu górniczego do Indii wzrosła z 8 mln euro w 2005 roku do 34,5 mln euro w roku ubiegłym. W indyjskim górnictwie trwa modernizacja przestarzałych kopalń. Plany przewidują zwiększenie produkcji węgla kamiennego m. in. poprzez podwyższenie stopnia mechanizacji wydobywania. Stąd można wysnuć tylko jeden wniosek – w Indiach jeszcze bardziej wzrośnie popyt na importowane maszyny i urządzenia górnicze. Polska technika górnicza zawitała nad Ganges jeszcze w latach 60-tych. Wówczas, podobnie jak w kilku innych krajach świata m. in. w Chinach, Wietnamie, Argentynie i Nigerii, „Kopex” wybudował tam zakłady wzbogacania węgla. Firmy te przetrwały do dzisiaj i wciąż służą tamtejszemu górnictwu. W latach 70-tych i 80-tych spółka zajęła się głębinem szybów metodą mrozeniową w indyjskich kopalniach „Satgram” i „Pootkee” (podobną inwestycję wykonano także w kopalni „Sophia-Jacoba” w Niemczech). Było to jedno z wielu pionierskich przedsięwzięć zrealizowanych przez polskich specjalistów. Skalę możliwości „Kopex-u” ilustrują również kontrakty podpisane z Indiami na budowę dwóch głębinowych kopalń węgla kamiennego: „Moonidih” i „Sudamdih”. „Kopex” wyposażył także oba zakłady wydobywcze w znaczną część maszyn i urządzeń. Obie kopalnie do dzisiaj produkują węgiel.

Pokażemy, co najlepsze

Podczas siedmiu tegorocznych międzynarodowych imprez targowych „Kopex” i grupa ZM-KOPEX zaprezentuje swoją kompleksową ofertę dla przemysłu wydobywczego. Zagranicznym inwestorom pokażemy wszystko, co najlepsze, w tym m. in. zmechanizowane obudowy ścianowe „Tagoru”, kombajny górnicze ZM i przenośniki taśmowe.

Kalendarz wielkich wystaw otworzą targi UGOL ROSSII & MINING 2007, które odbędą się w Nowokuźniecku (Rosja) w okresie od 5 do 8 czerwca br. Następne w kolejności będą Międzynarodowe Targi Górnictwa i Wydobywania, Obróbki Węgla i Mineratów oraz Technologii dla Metalurgii MINTEK 2007 w Kazachstanie. Wystawcy zjadą do Karagandy pod koniec czerwca br. Na początku września w Sydney odbędą się Międzynarodowe Targi Górnicze AIMEX 2007.

Bogaty w wystawy będzie cały wrzesień. Najpierw więc wystawców zaprosi Australia, po czym od 11 do 14 września stolicą światowego górnictwa staną się Katowice. Międzynarodowe Targi Górnictwa, Energetyki i Metalurgii KATOWICE 2007 (po katastrofie na terenie MTK) odbędą się na powrót w „Spodku” i na terenach położonych wokół tej hali. Roli organizatora podjęła się m. in. Polska Technika Górnicza. Następnie pałeczkę przejmie ponownie Rosja, gdzie w Kiemierowie odbędą się od 18 do 21 września br. Międzynarodowe Targi Górnictwa EXPO UGOL 2007.

Wielkie targowanie zakończy się w listopadzie. W tym czasie planowane są w Pekinie Międzynarodowe Targi Przemysłu Górniczego CHINA COAL & MINING EXPO 2007 oraz 13 Międzynarodowe Targi Górnicze MINING INDONESIA 2007 w Dżakarcie.

Chcą nas ożenić!

W wywiadzie udzielonym portalowi wnp.pl przez Zarządu Sandvik Mining and Construction Andrzej Jagiełło, odpowiadając na pytanie dotyczące planowanego wejścia „Glinika” na giełdę, trwającego porządkowania grupy ZM-KOPEX i kolejnych akwizycji grupy „Famuru”, odparł m. in:

- Producenci maszyn i urządzeń dla górnictwa umacniają swoją pozycję, na czym zyskują producenci węgla, bo oferta firm z zaplecza górnictwa będzie bogatsza i bardziej kompleksowa. (...) Glinik oraz grupa ZM-KOPEX i grupa „Famur” mają szansę mocno zaistnieć na międzynarodowym rynku. Dziś szansę na sukces mają firmy o zasięgu globalnym, dysponujące kompleksową ofertą. Dlatego najlepszym wyjściem dla grupy ZM-KOPEX i grupy „Famur” byłoby połączenie sił. Taki podmiot miałby większą zdolność do inwestowania, łatwiej byłoby mu zakotwiczyć się na rynkach zagranicznych.

Kruszą w „Ziemowicie”

Na początku tego roku wałbrzyski „Wamag” wypuścił na rynek nowy produkt – mobilny zestaw krusząco-sortujący do surowców i kruszyw mineralnych. Urządzenie pozwala odzyskiwać pełnowartościowe materiały z eksploatowanych wyrobisk, zwałowisk oraz gruzów pochodzących z prac wyburzeniowych i rozbiórkowych. W marcu br. taki zestaw rozpoczął pracę w kopalni „Ziemowit”.



Urządzenie wyposażone jest m. in. w kosz zasypowy, podajnik wibracyjny, kruszarkę udarową, przenośniki i przesiewacz. Zostało tak skonstruowane, że mając odpowiedni tzw. układ nadania materiału i funkcje przerobu nie produkuje żadnych odpadów.

Handlowe rozmowy

Jak informowaliśmy w poprzednim wydaniu „Art of Mining”, Kopex-FAMAGO otrzymał zamówienie od firmy ThyssenKrupp Foerdertechnik na wykonanie części systemu transportowego dla budowanego koła Sankt Petersburga portu UST LUGA (kontrakt zostanie zrealizowany do 15 lipca br.). W marcu trwały dalsze rozmowy handlowe z niemieckim kontrahentem na temat dostarczenia przez zgorzelecką spółkę kolejnych urządzeń.

Również w marcu Kopex-FAMAGO otrzymał zamówienie od firmy MaaG Gear Zamech na wykonanie kilku urządzeń. Całość potrwa do końca tego roku. Spółka nawiązała także współpracę z niemiecką firmą SMS-DEMAG AG. Dotyczy ona m. in. możliwości wyprodukowania elementów urządzeń do walcowania blach. Sprzętem dla kopalń węgla brunatnego zainteresowana jest Rumunia. Urządzenia Kopex-FAMAGO zaprezentowane zostały ostatnio delegacji rumuńskiej grupy przemysłu górnictwa odkrywkowego Societatea Nationala a Lignitului Oltenia.

ART OF MINING

- Miesięcznik Internetowy Grupy ZM-KOPEX
Wydawca: Grupa ZM-KOPEX

KOPEX S.A.
ul. Grabowa 1, 40-172 Katowice
tel. +48 /32/ 604 70 00, fax. +48 /32/ 604 71 00
e-mail: kopex@kopex.com.pl

ZM S.A.
ul. 3 Maja 89, 41-800 Zabrze
tel. +48 /32/ 271 32 31, fax. +48 /32/ 271 87 50
e-mail: kontakt@zm.com.pl